INFORME DE GESTIÓN DE LOGROS ALCANZADOS Y LECCIONES APRENDIDAS EQUIPO SBDC CENTRO AGROPECUARIO DE BUGA.

Equipo participante:
Carlos Andrés Matallana Benítez – Profesional grado 2
Jorge Iván Valencia - Orientador Senior
Fabián Rengifo – Orientador Junior
Celiced Castaño Barco – Orientador Junior
Adalgisa Palacio Santa - Orientador Junior
Sara Liliana Duque Posso – Orientador Junior

Objetivo.
Presentar el informe final de gestión de logros alcanzados y lecciones aprendidas, ejecutado por el equipo de profesionales del área de emprendimiento y fondo emprender del centro agropecuario de Buga.

Logros Alcanzados.

- **Excelente articulación con la cámara de comercio de Guadalajara de Buga, en los programas de fortalecimiento empresarial, línea crecer, la ruta exportadora y la creación de empresas otras fuentes de financiación.**
- **Articulación con los municipios de Guadalajara de Buga, San pedro, Dagua, riofrio, Sevilla, Bugalagrande, Calima Darién, Restrepo, alcaldía de Guadalajara de Buga, secretaria de bienestar y desarrollo (oficina de la mujer) donde se realizó orientación y entrenamiento en comportamiento emprendedor con personas en condición de discapacidad, Realizando las gestiones como: orientaciones, ideación y validación de planes de negocio, entrenamientos, formulación de planes de negocio.**
- **Se realizaron visitas de campo a emprendedores Sena emprende rural.**
- **En el indicador de orientados se atendieron a 4240 personas, done el 70% corresponde a aprendices y egresados del centro agropecuario de Buga, un 10% de egresados Sena de otras regiones, y un 20% de personas de otras instituciones.**
- **Articulación con los coordinadores Sena CAB en actividades de fomento: orientaciones, entrenamientos y bootcamp para los aprendices de formación titulada, articulación con la media y programas especiales (Sena emprende rural).**
- **Se formularon 40 planes de negocio vs la meta de 34, alcanzando un incremento del 18%.**
- **Se logró la sostenibilidad de 18 empresas de fortalecimiento empresarial, con créditos por $602 millones de la línea crecer.**

Lecciones Aprendidas.

- **Realización de trabajo en equipo.**
- **Al hacer presencia en los municipios de influencia del CAB genero mayor confianza y credibilidad con la comunidad a impactar.**
- **Al hacer un adecuado manejo de la ruta de emprendimiento, permitió perfilar los mejores emprendedores para los cuatro programas (off, fortalecimiento, entrenamientos y fondo emprender).**
- **Al recibir transferencia metodológica en gestión documental permitió mejorar en la organización y entrega del archivo digital.**